



NOUS SOMMES À LA RECHERCHE D'UN.E **SALES REPRESENTATIVE**

 Pour les régions : Hainaut et Bruxelles

 Contrat CDI



Située près de Liège, KiOmed Pharma est une entreprise biotechnologique à fort potentiel spécialisée dans la recherche et le développement, la fabrication et la commercialisation de dispositifs médicaux innovants et de produits pour la médecine régénérative.

La gamme de produits en développement de KiOmed Pharma couvre trois domaines médicaux : l'**orthopédie**, la **régénération cutanée** et l'**ophtalmologie**.

KiOmed Pharma a l'ambition et les ressources pour devenir une entreprise de renommée mondiale et vise à obtenir l'approbation du marché pour sa gamme innovante de produits dans les années à venir.

VOS MISSIONS

- Vous présentez, faites la promotion et assurez la vente de notre produit injectable contre l'arthrose en utilisant des arguments solides auprès des clients potentiels.
- Vous effectuez une analyse des coûts-bénéfices et des besoins des clients potentiels.
- Vous établissez, développez et maintenez des relations durables, constructives, efficaces avec les médecins, le staff hospitalier, les pharmacies, les partenaires et les clients.
- Vous assurez une résolution rapide des problèmes et un suivi des plaintes des clients afin de maximiser leur satisfaction.
- Vous atteignez vos objectifs de vente et les résultats convenus dans les délais impartis.
- Vous coordonnez les efforts de vente avec les membres de l'équipe et les autres départements.
- Vous analysez la zone de marché, contrôlez les chiffres de vente et préparez des rapports de situation.
- Vous développez l'amélioration continue grâce à la collecte et au suivi rigoureux des informations des clients et du terrain

VOTRE PROFIL

- Vous êtes titulaire au minimum d'un niveau d'études type Bachelor ou Master dans un domaine lié au commerce, marketing ou vous avez une expérience antérieure dans ce domaine d'expertise.
- Vous avez au moins 3 ans d'expérience.
- Vous avez une expérience professionnelle confirmée en tant que représentant médical dans le secteur médical lié à l'arthrose.
- Vous êtes très motivé(e), vous avez le sens des objectifs et vous avez fait vos preuves dans le domaine de la vente et du travail en réseau.
- Vous avez d'excellentes compétences en matière de vente, de négociation et de service à la clientèle.
- Vous êtes francophone (ou d'un niveau équivalent) et avez une bonne connaissance orale et écrite de l'anglais ; une connaissance du néerlandais étant un atout.
- Vous êtes capable d'établir des priorités et de gérer votre temps.
- Vous êtes capable de créer et de présenter des exposés adaptés aux besoins du public.
- Vous avez d'excellentes compétences en matière de gestion des relations et êtes ouvert au feed-back.
- Vous êtes bien organisé et pouvez travailler de manière indépendante.
- Vous avez le sens des responsabilités et faites preuve d'initiative.

L'OFFRE

L'opportunité de travailler dans un secteur innovant, au service des médecins et des patients Package salarial attractif.

Si vous portez un intérêt pour cette fonction, envoyez votre CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante :

Arnaud.Loriers@kiomedpharma.com

Plus d'info :

www.kiomedpharma.com

