



NOUS RECRUTONS

REPRÉSENTANT MEDICAL ARTHROSE

📍 Pour les régions de Liège/Namur

🕒 Contrat CDI



Located near Liège, Belgium, KiOmed Pharma is a high-potential biotech company specialized in the research and development, manufacturing and commercializing of innovative medical devices and products for regenerative medicine.

KiOmed Pharma's product development pipeline is encompassing three medical domains: **orthopedics, skin regeneration and ophthalmology.**

KiOmed Pharma has the ambition and the resources to grow to a worldwide class and aim at getting to market approval (CE Mark) of its innovative pipeline of products in the upcoming years.

MISSIONS

- Vous présentez, faites la promotion et assurer la vente de notre produit injectable contre l'arthrose en utilisant des arguments solides auprès des clients potentiels.
- Vous effectuez une analyse des coûts-bénéfices et des besoins des clients potentiels.
- Vous établissez, développez et maintenez des relations durables, constructives, efficaces avec les médecins, le staff hospitalier, les pharmacies, les partenaires et les clients.
- Vous assurez une résolution rapide des problèmes et un suivi des plaintes des clients afin de maximiser leur satisfaction.
- Vous atteignez vos objectifs de vente et les résultats convenus dans les délais impartis.
- Vous coordonnez les efforts de vente avec les membres de l'équipe et les autres départements.
- Vous analysez la zone de marché, contrôlez les chiffres de vente et préparez des rapports de situation.
- Vous développez l'amélioration continue grâce à la collecte et au suivi rigoureux des informations des clients et du terrain.

PROFIL

- Vous êtes au minimum titulaire d'un Baccalauréat ou Master en commerce, marketing ou vous disposez une expérience similaire.
- Vous avez au moins 3 ans d'expérience.
- Vous avez une expérience professionnelle confirmée en tant que représentant médical dans le secteur médical lié à l'arthrose et/ou avec la population cible des spécialistes suivants (chirurgiens ortho, médecine du sport, médecine physique et de réhabilitation,...).
- Vous êtes très motivé(e), vous avez le sens des objectifs et vous avez fait vos preuves dans le domaine de la vente et du travail en réseau.
- Vous avez d'excellentes compétences en matière de vente, de négociation et de service à la clientèle.
- Vous savez gérer les priorité et le temps. Vous êtes organisé et pouvez travailler de manière indépendante.
- Vous êtes capable de créer et de présenter des exposés adaptés aux besoins du public.
- Vous avez d'excellentes compétences en matière de gestion des relations et êtes ouvert au feed-back.
- Vous avez le sens des responsabilités et faites preuve d'initiative.
- Vous êtes francophone (ou d'un niveau équivalent) et avez une bonne connaissance orale et écrite de l'anglais ; une connaissance du néerlandais étant un atout.

OFFRE

- Un poste au sein d'une société de biotechnologie innovante disposant d'une technologie exclusive et unique ciblant des besoins médicaux non satisfaits sur des marchés de plusieurs milliards d'euros.
- Package salarial attractif aligné aux responsabilités et votre expérience.

Si vous portez un intérêt pour cette fonction, envoyez votre CV et une lettre de motivation à l'adresse suivante :
Arnaud.Loriers@kiomedpharma.com

Plus d'informations :
www.kiomedpharma.com

